DANIŞMANIN KONTROL ETMESİ GEREKEN HUSUSLAR

Danışman, satışını yapmış olduğu mağaza sahibi kendisine ulaştığında destek olup yönlendirme yapan kişidir.

Danışman, mağaza sahibinin işlerini yapacak olan kişi değildir. Ancak ona karşı yol göstericilik görevini yerine getirmekle mükelleftir.

Mağaza sahibi, aradığında danışmana ulaşabilmelidir. Anlık ulaşamıyorsa bile danışman en geç 24 saat içinde dönüş yapmalıdır.

Mağaza sahibi eğitim ile ilgili her konuya akademi sayfasındaki yüklü eğitimlerden ve canlı yayınlardan ulaşabilir. Danışmanın mağaza sahibine eğitim verme zorunluluğu yoktur. Ancak, mağaza sahibini ihtiyacı olan eğitimlere yönlendirmekle sorumludur.

Danışman Kontrol Listesi:

- Mağaza İsmi Alındı mı?
- DNS yönlendirmesi yapıldı mı?
- Logo yüklendi mi?
- İlk eğitimi (Sosyal medyadan nasıl satış yaparsın) izledi mi?
- Mağaza bilgileri girildi mi?
- Sektör ve Kategori belirlendi mi?
- Odaklanacak ürünler seçildi mi?
- Sosyal Medya Hesapları açıldı mı?
- Detay Eğitimleri izlendi mi?
- Eğitimlerde anlatılanlar uygulandı mı?
- Sosyal medya sayfalarına içerik yüklendi mi?
- Blog yazıları yazıldı mı?
- İlk sponsorlu reklam oluşturuldu mu?

Sponsorlu reklam aşamasına taşıdığınız her mağaza, danışmanın görevini tamamladığı aşamadır.